



ALCUNI SERVIZI OFFERTI:

PROSPETTO FORNITURA SERVIZI DI MARKETING COMMERCIALE

SERVIZIO INVIO SMS VIA WEB

Il software per spedire e ricevere messaggi SMS, via internet.

consente la creazione di una propria rubrica e la creazione di gruppi all'interno della stessa, suddividendola per categorie o gruppi di interesse.

Permette di importare la propria rubrica: dal telefono cellulare, rubrica formato testo (.txt), Outlook Express e rubrica di Windows, Nokia Data Suite 1.0 e 3.0 e Microsoft Excel (consigliata).

Consente la spedizione singola e multipla di messaggi SMS, anche in modalità differita (invio programmato). Consente la creazione e il salvataggio di modelli di messaggi.

Permette la personalizzazione del mittente.

Divide automaticamente un messaggio più lungo di un normale SMS in più messaggi (opzionale). Consente la ricezione di messaggi SMS.

Invio messaggi su telefonia fissa o mobile dei potenziali Clienti con messaggio SMS promozionale da inviare periodicamente nell'arco temporale deciso dal Committente (settimanale, mensile)

MESSAGGI VOCALI

Chiamate vocali su linee fisse e mobili; si possono riprodurre uno o più messaggi audio preregistrati oppure un testo

di arbitraria lunghezza convertito automaticamente in voce, tramite operazioni di sintesi vocale.

I messaggi vocali sono come gli SMS molto utilizzati dalle aziende per fare Marketing, in particolare legate alle promozioni e sconti a tempo.

SERVIZIO DI ACQUISIZIONE DATI CLIENTI POTENZIALI

Il servizio consente di interrogare il sito di SEAT Pagine Gialle S.p.a. e raccogliere informazioni relative alle anagrafiche delle Aziende presenti sul territorio Italiano. Il sito di SEAT contiene oltre 3.000.000 di anagrafiche, quasi 300.000 numeri di fax e circa 150. 000 indirizzi email, selezionabili per area geografica e categoria merceologica. Gli elenchi generati forniscono: Settore, Ragione Sociale, Indirizzo, Telefono, Fax ed eventuale e-mail. E tanto altro..

La raccolta dei dati produce un database esportabile nei più comuni formati (Csv, Txt, Xls) atto ad essere trattato con programmi di elaborazione dati o videoscrittura quali Excel o word. I dati possono essere impiegati per ricerche di mercato, tele -marketing, mailing pubblicitari, stampe di etichette, buste, etc. Il servizio è conforme alla normativa sulla Privacy (Legge 196 del 30 giugno 2003) poi che le informazioni raccolte sono di pubblico dominio. www.mmediamkt.it





SERVIZIO DI REALIZZAZIONE CAMPAGNA EMAIL MARKETING

Estrazione degli indirizzi email dal Sito Pagine Gialle per settore merceologico e per area geografica (es. Avvocati – Milano, Architetti – Lombardia)

Progettazione del Template Informativo e del corpo della email

Invio massivo da 100 a 500 email con un solo click di mouse.

CREAZIONE SITO WEB

La pagina di presentazione

Una galleria di 8/10 immagini

La pagina dei prezzi

Una pagina delle ricette

La pagina con le indicazioni per raggiungere la struttura comprensiva di una

mappa Una pagina per le offerte lastminute

Una pagina per i contatti (telefono, fax, email)

Una pagina per le richieste tramite cui i clienti ti invieranno richieste di prenotazione direttamente nella tua casella di posta elettronica.

Un'animazione in flash con le immagini della tua struttura.

Un professionale contatore di visite e statistiche online

Un video della struttura da inserire anche su Youtube

Creazione account Skype per ulteriori contatti online per chiamare gratis via web in tutto il

mondo Campagna Google per posizionamento sito su motori di ricerca

SERVIZIO WECAM

Promuovi l'immagine della tua Struttura Turistica hai l'opportunità di mostrare la Tua struttura Turistico-ricettiva ed i Servizi offerti e nello stesso tempo far conoscere le condizioni meteorologiche. E' sicuramente una buona occasione per pubblicizzare la propria struttura e i servizi proposti dal nostro portale. L'immagine della webcam sarà "linkata" sul tuo sito web e anche sul nostro nelle sezioni apposite. Potrai godere quindi di una buona pubblicità'. Contatta la Segreteria del Portale per un preventivo di sviluppo del progetto della tua zona completo di installazione e monitoraggio della webcam.

SISTEMA DI WEB BOOKING

Moderno ed innovativo sistema di prenotazioni on -line, Business Booking è uno strumento facile ed intuitivo per tutte le strutture ricettive che possiedono un sito internet e desiderano sfruttare le potenzialità del web booking per la vendita dei propri servizi.

Gestire le prenotazioni online, sarà semplice ed immediato, grazie all'utilizzo di un pannello di controllo che consente di accedere alle varie funzionalità del sistema. Inoltre la medesima piattaforma è utilizzata sui portali di prenotazione alberghiera (RicercaHotel.Com - AbcFiere.Com - AgendaFiera.Com), permettendo all'hotel di gestire con un unico sistema sia le prenotazioni provenienti dal proprio sito ufficiale, sia di ricevere le prenotazioni provenienti dai portali di promozione alberghiera del network.

www.mmediamkt.it +39 334/24.80.279 info@mmediamkt.it





SERVIZIO SVILUPPO E-COMMERCE

E-Commerce, ovvero commercio elettronico, strumento di vendita virtuale che produce risultati tangibili, estendendo l'accessibilità del punto vendita ad un numero di clienti potenzialmente illimitato. Esperti in comunicazione, programmatori php, grafici, queste alcune delle professionalità coinvolte nella creazione di un sito di e-commerce realmente capace di produrre il maggior profitto con il minor impiego di risorse. Dalla registrazione del dominio alla gestione degli spazi web, dallo studio della grafica alla realizzazione degli script, dall'inserimento di dati e immagini alla creazione ed attivazione di collegamenti a gateway bancari, progettare e realizzare un sito di e-commerce significa integrare e coordinare diverse attività per giungere ad un prodotto finale complesso ma di facile utilizzo.

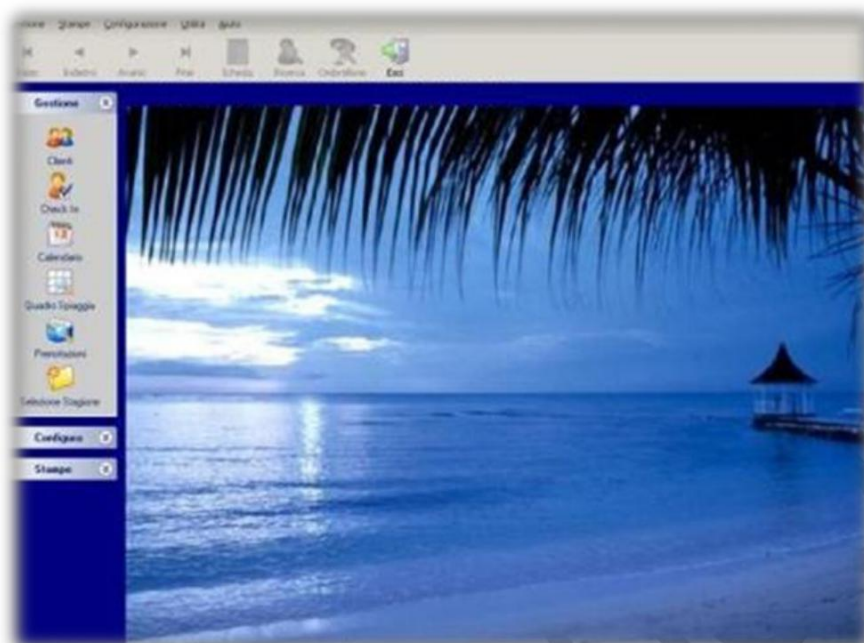
VIDEOMARKETING STRUTTURE RICETTIVE

Realizziamo video promozionali per strutture ricettive ed hotel che desiderano rendere ancora più incisiva la propria presenza su internet.

Avvalendoci di un'equipe di professionisti specializzata nelle riprese e nel montaggio di video. Il cliente riceve un cd-rom contenente tutto il materiale prodotto, del quale detiene la proprietà esclusiva. Nato per le strutture ricettive, il servizio video si allarga a tutte le aziende, per le quali rappresenta uno degli strumenti più efficaci di marketing virale, per la promozione e per il lancio di nuovi prodotti sul mercato. La scelta dello spot promozionale in formato video offre la possibilità di rappresentare nel modo più semplice ed immediato un'idea, un luogo, un servizio, in modo chiaro ed inequivocabile, la velocità di passaparola sulla rete fa il resto, raggiungendo un grande numero di persone in pochissimo tempo. Disporre di video di qualità della propria azienda, hotel o dei prodotti e servizi offerti, significa poter farsi conoscere in brevissimo tempo da utenti di tutto il mondo, grazie alla registrazione gratuita del proprio video sui principali canali di video sharing come YouTube, Google Video, Daily Motion, ecc... oggi largamente diffusi e visitati da milioni di utenti.

SOLUZIONI PER STABILIMENTI BALNEARI

GESTIONE SPIAGGIA



il software gestionale per la Gestione Attività Balneari.

tramite questo programma è possibile gestire l'archivio clienti, inserire le prenotazioni di ombrelloni e Cabine, visualizzare il quadro spiaggia, visualizzare il calendario delle prenotazioni, stampare le ricevute fiscali, effettuare le stampe di arrivi, partenze, cambi di ombrellone, situazione spiaggia e visualizzare grafici e statistiche sugli incassi e sull'occupazione della Vostra spiaggia.

La personalizzazione e la disposizione della propria spiaggia

in maniera facile ed intuitiva. Oltre alla spiaggia sono configurabili:

il listino prezzi, l'elenco degli hotels, le categorie dei clienti, i comuni italiani (di cui è già presente un archivio completo), gli Stati esteri .

Il listino prezzi è completamente personalizzabile attraverso la creazione dei pacchetti con ombrelloni, lettini, sdrai, sedie e cabine. E' prevista la gestione della basse e dell'alta stagione, è presente la possibilità di inserire sconti automatici dopo il trentesimo, il sessantesimo ed il novantesimo giorno oltre alla gestione di un prezzo per l'intera stagione.

OFFERTA A		Settore valido ...		Alta stagione	
Numero Ombrelloni	1	Dalla Fila	1	Dalla Data	16/06/2004
Numero Accessori	1	Alfa Fila	1	Alfa Data	31/08/2004
Numero Cabine	0				

Bassa Stagione			Alta Stagione		
Giorni 1	12,00	Giorni 16	117,00	Giorni 1	17,00
Giorni 2	20,00	Giorni 17	122,00	Giorni 2	30,00
Giorni 3	29,00	Giorni 18	128,00	Giorni 3	44,00
Giorni 4	38,00	Giorni 19	133,00	Giorni 4	56,00
Giorni 5	46,00	Giorni 20	138,00	Giorni 5	68,00
Giorni 6	54,00	Giorni 21	143,00	Giorni 6	79,00
Giorni 7	63,00	Giorni 22	148,00	Giorni 7	88,00
Giorni 8	71,00	Giorni 23	153,00	Giorni 8	96,00
Giorni 9	77,00	Giorni 24	157,00	Giorni 9	106,00
Giorni 10	83,00	Giorni 25	161,00	Giorni 10	117,00
Giorni 11	90,00	Giorni 26	166,00	Giorni 11	126,00
Giorni 12	96,00	Giorni 27	171,00	Giorni 12	134,00
Giorni 13	101,00	Giorni 28	175,00	Giorni 13	142,00
Giorni 14	107,00	Giorni 29	179,00	Giorni 14	150,00
Giorni 15	112,00	Giorni 30	183,00	Giorni 15	157,00
				Giorni 16	165,00
				Giorni 17	173,00
				Giorni 18	183,00
				Giorni 19	188,00
				Giorni 20	195,00
				Giorni 21	201,00
				Giorni 22	208,00
				Giorni 23	212,00
				Giorni 24	217,00
				Giorni 25	221,00
				Giorni 26	225,00
				Giorni 27	229,00
				Giorni 28	233,00
				Giorni 29	237,00
				Giorni 30	240,00

Sconto 1	5,00	Sconto 2	10,00	Sconto 3	30,00	Stagionale	0
(Dal 31° giorno al 60° giorno)		(Dal 61° giorno al 90° giorno)		(oltre il 90° giorno)		(per periodi superiori ai 90 giorni)	

LA GESTIONE DEI CLIENTI

Lo strumento consente di gestire un archivio clienti contenente i dati anagrafici principali come: Cognome e Nome, indirizzo, CAP, città, provincia, numeri telefonici, indirizzo di posta elettronica (eMail), categoria Cliente, Hotel in cui soggiorna il cliente. L'archivio clienti può essere stampato sia come elenco che come etichette per gli indirizzi.

LA GESTIONE DELLE PRENOTAZIONI

Ogni scheda cliente può contenere un numero illimitato di prenotazioni. Per ogni prenotazione vengono calcolati i giorni di bassa e di alta stagione con i relativi prezzi. Lo strumento rileva automaticamente le prenotazioni consecutive calcolando automaticamente il prezzo come se fosse una prenotazione unica. Durante l'inserimento di una prenotazione è possibile effettuare una ricerca storica nelle stagioni precedenti in modo da individuare in quale numero ombrellone aveva soggiornato il cliente.

PRENOTAZIONI GRUPPI

E' inoltre possibile effettuare in un'unica operazione la prenotazione di un gruppo assegnando ad una prenotazione un elenco di ombrelloni e, eventualmente, un prezzo forfettario per il soggiorno.

GESTIONE DEL CHECK IN

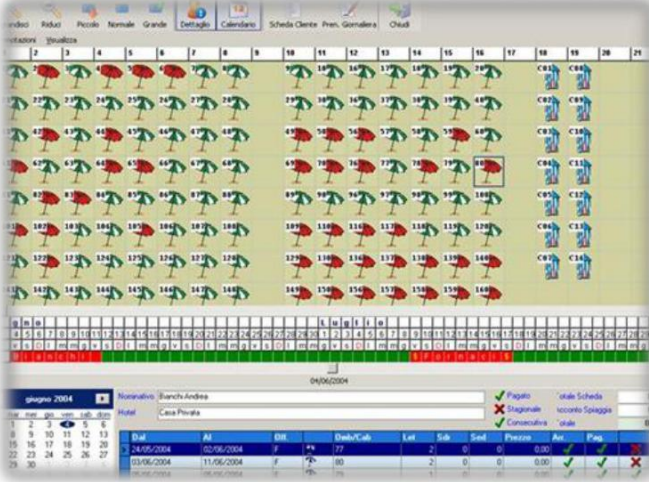
Attraverso la procedura di Check In è possibile confermare l'effettivo arrivo di un Cliente. Questa procedura, se utilizzata, garantisce che il Cliente è effettivamente arrivato ed elimina la possibilità che un ombrellone rimanga erroneamente vuoto a causa del mancato arrivo di un Cliente.

GESTIONE PREVENTIVI

E' possibile effettuare un preventivo è semplice e veloce. Tramite la procedura dei Preventivi si può calcolare e stampare il prezzo di una offerta in un qualsiasi periodo in pochi secondi.

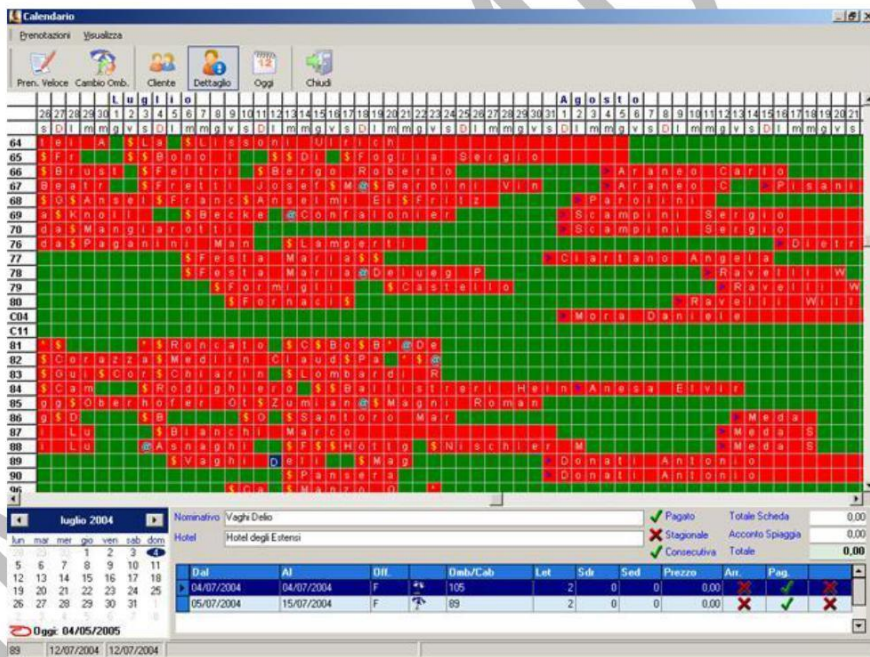
QUADRO SPIAGGIA

Il Quadro spiaggia permette di avere una visualizzazione giornaliera della Vostra spiaggia del tutto simile al quadro cartaceo. E' possibile visualizzare la scheda del cliente per ogni ombrellone occupato ed effettuare una prenotazione giornaliera veloce. Nella visualizzazione del Quadro spiaggia è possibile controllare: i numeri degli ombrelloni, il nome del Cliente, le date di arrivo e di partenza, l'offerta assegnata, il numero di lettini, sdrai e sedie, se il Cliente è arrivato, se il Cliente ha pagato, il nominativo e le **date** di arrivo e partenza del prossimo Cliente.



CALENDARIO PRENOTAZIONI

Attraverso il calendario è possibile avere una visione dettagliata e completa del planning delle prenotazioni, rilevando in modo intuitivo il modo in cui occupare in maniera ottimale gli ombrelloni liberi in piccoli periodi. Questa visualizzazione diventa indispensabile durante i mesi di Luglio e Agosto per riempire gli ombrelloni liberi anche per pochi giorni. Con il calendario è possibile: effettuare una prenotazione veloce selezionando un ombrellone ed un periodo libero, effettuare uno spostamento di ombrellone selezionando la parte iniziale o finale di una prenotazione.



RICERCA GUIDATA PRENOTAZIONI

All'interno del calendario prenotazioni è possibile attivare la procedura di ricerca guidata ombrelloni liberi. Questa funzione attraverso un sistema di ricerca operativa guidata permette di ricercare gli ombrelloni liberi in un periodo dividendo la prenotazione in più ombrelloni in modo tale da riempire i periodi liberi nella maniera ottimale permettendo di "incastrare" prenotazioni difficilmente individuabili senza uno strumento informatico avanzato.

STAMPE E STATISTICHE

E' semplicissimo stampare: le partenze, i cambi di ombrellone, l'elenco delle prenotazioni, la situazione giornaliera della spiaggia ombrellone per ombrellone, il quadro della situazione giornaliera della spiaggia, il listino prezzi, l'elenco dei clienti, le etichette con gli indirizzi dei clienti, la statistica degli ombrelloni e degli accessori occupati in un periodo. Sono disponibili i grafici con: l'occupazione degli Ombrelloni, Sdrai, Sedie e Cabine durante la stagione, le presenze suddivise per Hotel, gli incassi suddivisi per Hotel.

Gestione Prenotazioni

Elenco Prenotazioni

Nominativo	AI	Omb/Cab	Nr. Omb / Cab	Nr. Lettini	Nr. Sdrai	Nr. Sedie	Arrivato	Pagato	Consecutiva
Dal : 05/06/2004 (2 Prenotazioni, 3 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
OH : E (1 Prenotazione, 1 Lettino, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Ricchi Ardito	20/06/2004	Ombelone	79	1	0	0	✓	✓	✗
OH : F (1 Prenotazione, 2 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 06/06/2004 (2 Prenotazioni, 4 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 07/06/2004 (5 Prenotazioni, 10 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
OH : F (5 Prenotazioni, 10 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Montagna Leslie	25/06/2004	Ombelone	63	2	0	0	✓	✓	✗
Ricchi Ervin	15/06/2004	Ombelone	158	2	0	0	✓	✗	✗
Ricchi Luca	30/06/2004	Ombelone	120	2	0	0	✓	✗	✗
Ricchi Luca	20/06/2004	Ombelone	110	2	0	0	✓	✗	✗
Ricchi Luca	20/06/2004	Ombelone	110	2	0	0	✓	✗	✓
Dal : 08/06/2004 (4 Prenotazioni, 9 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 09/06/2004 (2 Prenotazioni, 2 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 10/06/2004 (7 Prenotazioni, 9 Lettini, 1 Sdrai, 0 Sedie)									
OH : B (3 Prenotazioni, 5 Lettini, 1 Sdrai, 0 Sedie)									
Ricchi Carlo	18/06/2004	Ombelone	144	1	1	0	✓	✗	✗
Ricchi Rami	12/06/2004	Ombelone	5	2	0	0	✗	✓	✗
Lubiano Aless	17/06/2004	Ombelone	4	2	0	0	✓	✓	✗
OH : E (3 Prenotazioni, 3 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Falci Ardido	25/06/2004	Ombelone	142	1	0	0	✓	✗	✗
Ricchi Luca	24/06/2004	Ombelone	65	1	0	0	✓	✓	✗
Heller Rainer	10/06/2004	Ombelone	77	1	0	0	✓	✗	✗
OH : H (1 Prenotazione, 0 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 11/06/2004 (1 Prenotazione, 2 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 12/06/2004 (5 Prenotazioni, 10 Lettini, 0 Sdrai, 0 Sedie)									
Dal : 13/06/2004 (1 Prenotazione, 1 Lettino, 0 Sdrai, 0 Sedie)									

Info e preventivi gratuiti : www.mmediamkt.it - info@mmediamkt.it +39 334/24.80.279

MEDIAMKT.IT

Contatti:

Area Commerciale Tel. +39 334/24.80. 279 info@mmediamkt.it